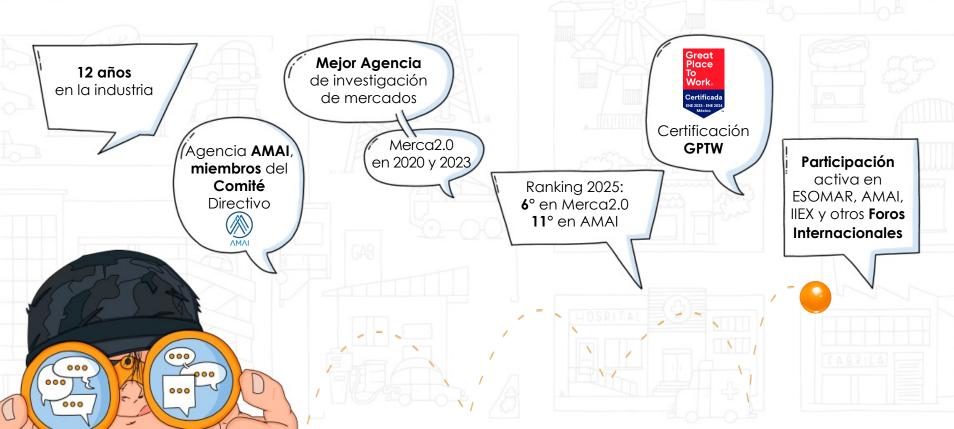


# ¿QUÉ NOS RESPALDA?



## NO TODO SE INVESTIGA IGUAL



Cada marca tiene su propia historia y cada consumidor guarda una verdad que no siempre comparte.

Por eso, nos dedicamos a salir, observar, preguntar y, sobre todo, a escuchar de verdad.

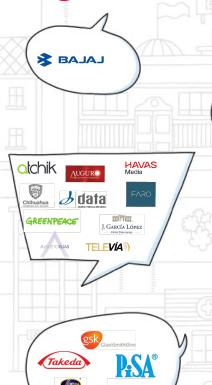




# ¿QUIÉN CONFÍA EN NOSOTROS?

Carvajal La Salle

**=**GOLDCORP





Comex.

Dawn®

D DISCAPA





FARMACIAS SIMILARES®





### LO QUE HACEMOS DESDE EL INICIO

Si no lo ves aquí, probablemente también lo hacemos.





#### **PRODUCTO**

- Test de concepto
- Test de producto
- Test de empaque
- Prueba de nombre
- U&A
- Co-creación con consumidores
- Optimización de fórmula o presentación
- Mapeo de portafolio
- Usabilidad



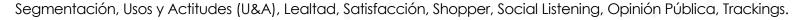
#### **PLAZA**

- Acompañamiento en tienda
- Geomarketina
- Surtido
- Mystery Shopper



### **PROMOCIÓN**

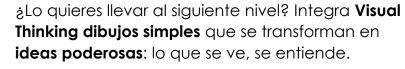
- Evaluación Publicitaria: Pre test, Post test
- Evaluación de ideas: ideas tempranas, manifiestos.
- Evaluación de mensajes | claims
- Evaluación de materiales POP
- Análisis de storytelling





Pensamiento estratégico en tiempo real. Sin filtros, sin pausas.

Espacios de **trabajo dinámico** para **crear, decidir y avanzar juntos**: sesiones con los tomadores de decisiones y los consumidores/usuarios, para desarrollar **estrategias**, conceptos, productos o campañas desde cero... o, para **desbloquear** lo que se encuentra atorado.







### SHOPPER 360°

Desde la categoría hasta el carrito... tenemos una forma de explorarlo.

**Observamos, escuchamos y analizamos** al shopper -en la tienda, en casa y en su rutina diaria-, usando metodologías diseñadas para **generar respuestas auténticas**.





**Diseño de Estrategias** alineadas al comprador real



Shopper Online
conecta a distancia con feedback real
y visual desde el punto de venta



Acompañamiento en Tienda capta decisiones reales en el momento de compra



Journey de Compra visualiza cada paso de la decisión



**Realidad Virtual** muestra lo que el shopper ve y también lo que ignora



**Árbol de Decisión** revela qué atributos influyen más



In Home Peer Groups explora hábitos de compra en su contexto real

## PANELES ORGÁNICOS

Voces reales, insights sin filtro.





Entrenamos a informantes nativos - personas comunes, pero esenciales - para que nos **cuenten lo que sucede** en la calle, en la fila, en la vida cotidiana.

Ellos son capaces de **detectar conversaciones**, **comportamientos y emociones** que difícilmente podríamos obtener a través de los métodos tradicionales.

Resultado: **comprensión más auténtica** de situaciones o contextos complejos que podemos convertir en decisiones de negocio efectivas.



## TRÁFICO REAL (6PS)

Sabemos quiénes pasan, quiénes son, y si te vieron.



A través de la geolocalización, **podemos monitorear** puntos de venta y espacios clave **para medir** el tráfico real de personas, sin tener que depender de encuestas o suposiciones.



Definimos radios de medición y puntos de interés (PDV, eventos, zonas comerciales, etc.)



**Obtenemos datos reales** sobre género, edad y NSE



Comparamos la afluencia entre ubicaciones, días y horarios



Tomamos decisiones basadas en movimiento real





Actividades simultáneas en localidades de la base de la pirámide.

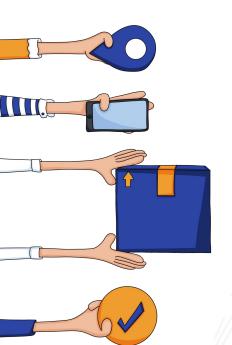


- Investigación etnográfica
- Observación y cultura
- Encuestas cuantitativas
- Interacciones cualitativas

El Convoy funciona en lugares con inseguridad, sitios de usos y costumbres en donde conviene llevar a cabo varias tareas a la vez, así como negociaciones express.









### INSIGHTS CREW

La conversación sin filtro

Creamos espacios íntimos y naturales donde el **consumidor tiene el control** y puede invitar a sus amigos a compartir **experiencias auténticas** sobre el uso/consumo de una categoría.

### ¿Por qué es diferente?

El consumidor reúne a su grupo de confianza en su propio espacio (cocina, sala, cuarto de TV...)

El moderador no dirige la conversación, simplemente acompaña, escucha y profundiza.

Surgen insights difíciles de obtener en contextos más formales.

## **GRASSHOPPER\***

No sólo se trata de investigar. Es cuestionar, reinterpretar y crear.



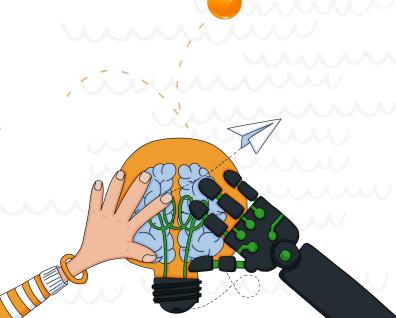
No importa si estás en Marketing, Estrategia, Operaciones, Diseño, Atención al Cliente o Recursos Humanos, en este espacio colaborativo podemos **detectar vacíos, tensiones, lo que no está funcionando** o **incluso lo que ni siquiera existe**.

#### ¿Dónde aplica?

- Nuevos productos, servicios, conceptos...
- Ajustes de experiencia de cliente
- Estrategias de comunicación
- Cambios/renovaciones en procesos internos
- Comunicación efectiva entre Mercadotecnia y Ventas
- Replanteamiento de propuestas de valor...

#### ¿Cómo?

A través de sesiones creativas, entrevistas breves y tecnología propia (IA entrenada con datos reales)



## NUESTRA COBERTURA

### Los países donde ya hemos trabajado

- México
- USA\*
- Guatemala
- El Salvador
- Honduras
- Costa Rica
- Nicaragua

- Rep. Dominicana
- Cuba
- Panamá
- Colombia
- Perú
- Argentina
- Chile



Voces hispanas sin estereotipos, con traducciones bien hechas en todos los sentidos...







### ¡Juntos tomamos mejores decisiones!

